

Rakuten Card × Rakuten **ぐるなび**

「楽天ポイント」に続き「楽天カード」とも本格連携 「楽天ぐるなび」特典が 「楽天カードプレミアムプログラム」に追加

～楽天カード会員へ「幹事ランク」を付帯し、ID連携・ネット予約のさらなる拡大へ～

株式会社ぐるなび（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：杉原章郎、以下 ぐるなび）は、楽天カード株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：中村晃一、以下 楽天カード）と連携し、今秋より「楽天ぐるなび」特典の提供を開始します。今回の連携は、「楽天カードプレミアムプログラム」における施策です。「楽天ポイント」に続く「楽天カード」との本格連携により、楽天グループとの連携をさらに深化させます。

本特典では、「楽天ブラックカード」「楽天プレミアムカード」の会員様を対象に、飲食店情報サイト「楽天ぐるなび」のロイヤリティプログラム「幹事ランク制度」（※）の幹事ランクを付帯します。「楽天ブラックカード」会員様には「エース幹事」、「楽天プレミアムカード」会員様には「レギュラー幹事」を付帯し、「楽天ぐるなび」の対象店舗・コースのネット予約と来店で、それぞれの幹事ランクに応じた「楽天ポイント」を獲得することができます。

ぐるなびは、2018年10月の楽天ID連携開始以来、楽天グループとの連携を強化してまいりました。2023年10月にはサイト名称を「楽天ぐるなび」へ変更し「楽天ポイント」が貯まるサイトとしての認知を広げ、2025年3月には楽天ID連携数が1,000万を突破しました。今回の特典の提供を通じて、ID連携数やネット予約数を拡大させるほか、「楽天ブラックカード」「楽天プレミアムカード」会員様を全国の加盟店に送客することで、既存加盟店との関係を深化させると同時に新規加盟促進にもつなげ、「楽天ぐるなび」のブランド価値向上を実現します。

今後も、楽天が提供する様々なサービスとのクロスユースを拡大するなど、より幅広い連携に取り組めます。これにより「楽天エコシステム（経済圏）」におけるぐるなびの価値を高め、1億以上の楽天会員を飲食店へ送客する基盤を強化し、飲食店への提供価値をさらに向上させてまいります。

ぐるなびは、「食でつなぐ。人を満たす。」という存在意義（PURPOSE）のもと、事業を推進しています。今後も楽天との協業体制を拡大・深化していくことで、飲食店への送客拡大に貢献する良質な会員基盤の構築に努めます。

（※）「幹事ランク制度」について
<https://member.gnavi.co.jp/kanjirank/>

Rakuten **ぐるなび** 幹事カンパニプロジェクト

2025年秋頃開始

対象店舗・対象コースの
予約&来店で楽天ポイント最大**5%**還元！

楽天ブラックカード

 **コース金額の5%**
※エース幹事付帯による還元率

楽天プレミアムカード

 **コース金額の3%**
※レギュラー幹事付帯による還元率

本特典は楽天ぐるなびの幹事ランク制度により提供されます

<本件に関する報道機関からのお問い合わせ先>

株式会社ぐるなび 広報グループ MAIL:pr@gnavi.co.jp



■「楽天ぐるなび」特典 概要

< 開始日 > 今秋

<特典内容> 対象の「楽天カード」会員様に「楽天ぐるなび」の「幹事ランク」を付帯

- ・「楽天ブラックカード」会員様は「エース幹事」（ポイント還元率5%）を適用
- ・「楽天プレミアムカード」会員様は「レギュラー幹事」（ポイント還元率3%）を適用

< 条件 > 「楽天ぐるなび」特典を受けるには、ぐるなびIDと楽天IDの連携が必要です。
家族カードは対象外です。

■「楽天カードプレミアムプログラム」詳細

<https://www.rakuten-card.co.jp/premiumprogram/>